



Số: 01/180526/TBNB-VCC

Hà Nội, ngày 18 tháng 05 năm 2026

THÔNG BÁO
CHƯƠNG TRÌNH THI ĐUA BÁN HÀNG TOÀN QUỐC
“TÌM KIẾM CHIẾN BINH VCC 2026”

Kính gửi: QUÝ NHÀ PHÂN PHỐI

Trước hết, Ban Giám đốc Công ty Cổ phần Đầu tư và Thương mại Quốc tế VCC xin gửi tới Quý Nhà phân phối lời chào trân trọng, lời chúc sức khỏe và lời cảm ơn sâu sắc vì đã luôn tin tưởng, đồng hành cùng VCC trong suốt thời gian qua.

Sự gắn bó của Quý Đối tác cùng tinh thần bền bỉ, máu lửa của đội ngũ nhân viên kinh doanh chính là nền tảng quan trọng giúp thương hiệu VCC từng bước mở rộng thị trường, hiện diện tại nhiều công trình và điểm bán trên toàn quốc.

Nhằm tri ân những nỗ lực, đồng thời tạo động lực bứt phá doanh số trong mùa cao điểm năm 2026, VCC trân trọng triển khai chương trình thi đua bán hàng toàn quốc “Tìm kiếm Chiến binh VCC 2026” với nội dung cụ thể như sau:

I. MỤC TIÊU CHƯƠNG TRÌNH

- ✓ Gia tăng sự hiện diện của các sản phẩm chính hãng VCC – JAPSEAL – HDBOND tại các điểm bán trọng điểm, hỗ trợ Quý Đối tác hoàn thành và vượt mục tiêu kinh doanh năm 2026.
- ✓ Khơi dậy tinh thần thi đua, tạo động lực làm việc tích cực và ghi nhận xứng đáng những nhân sự kinh doanh có đóng góp nổi bật.
- ✓ Thắt chặt quan hệ hợp tác giữa VCC và hệ thống phân phối thông qua hoạt động đồng hành bán hàng, hỗ trợ truyền thông và đào tạo kỹ năng trong suốt thời gian diễn ra chương trình.

II. THỜI GIAN TRIỂN KHAI

- ✓ Thời gian diễn ra chương trình: từ ngày 18/05/2026 đến hết ngày 18/08/2026.
- ✓ Thời gian tổng hợp, đối soát và công bố kết quả: dự kiến từ ngày 25/08/2026 đến ngày 30/08/2026.

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam
Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City, Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội
Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng
Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM
Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188

III. CHÍNH SÁCH ƯU ĐÃI DÀNH CHO NHÀ PHÂN PHỐI/QUÝ KHÁCH HÀNG

VCC thiết lập cơ chế tri ân đặc biệt dành cho Quý Đối tác tham gia chương trình, cụ thể:

- ✓ Cơ chế tích lũy: Với mỗi 700.000.000 VNĐ doanh thu hợp lệ phát sinh trong thời gian chương trình, Quý Đối tác được nhận 01 suất du lịch nghỉ dưỡng 3 ngày 2 đêm tại Nha Trang.
- ✓ Cơ chế thưởng thêm: Quý Đối tác đạt từ 03 suất du lịch trở lên, tương đương doanh thu hợp lệ từ 2.100.000.000 VNĐ, được tặng thêm 01 suất du lịch nghỉ dưỡng.
- ✓ Điều kiện áp dụng: Quý Đối tác hoàn thành nghĩa vụ công nợ đúng hạn theo quy định của VCC; doanh số xét thưởng căn cứ trên số tiền thực thu và dữ liệu bán hàng hợp lệ trong thời gian chương trình.

IV. CƠ CẤU GIẢI THƯỞNG DÀNH CHO NHÂN VIÊN KINH DOANH

Chương trình được triển khai đồng bộ trên toàn quốc với tổng giá trị giải thưởng lên đến 298.000.000 VNĐ, gồm 51 hạng mục giải thưởng:

CƠ CẤU GIẢI	SỐ LƯỢNG	CHI TIẾT PHẦN THƯỞNG	MỨC ĐIỂM TỐI THIỂ XÉT DUYỆT
Giải Đặc biệt	01 giải	Xe máy Honda Airblade 125 (Trị giá 45.000.000 VNĐ)	Từ 1.600 điểm trở lên
Giải Nhất	02 giải	Điện thoại iPhone 17 (Trị giá 26.000.000 VNĐ/ giải)	Từ 1.000 điểm trở lên
Giải Nhì	03 giải	Điện thoại Xiaomi 15T Pro 5G (Trị giá 16.000.000 VNĐ/giải)	Từ 700 điểm trở lên
Giải Ba	05 giải	1/2 Chi Vàng SJC (Trị giá 8.600.000 VNĐ/giải)	Từ 500 điểm trở lên
Giải Khuyến Khích	10 giải	Tiền mặt 5.000.000 VNĐ/giải	Từ 300 điểm trở lên
Giải Phong cách	30 giải	Tiền mặt 2.000.000 VNĐ/giải	Từ 150 điểm trở lên

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam

Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City, Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội

Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng

Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM

Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188

Đặc quyền tôn vinh: Nhân sự đạt Giải Đặc biệt, Giải Nhất, Giải Nhì và Giải Ba được tặng thêm 01 suất du lịch nghỉ dưỡng Nha Trang 3 ngày 2 đêm và được vinh danh tại Gala Dinner toàn quốc của VCC.

V. THẺ LỆ TÍNH ĐIỂM VÀ QUY TẮC XÉT GIẢI

1. Công thức quy đổi điểm thi đua

- ✓ Mức quy đổi: 1.000.000 VNĐ doanh thu bán ra hợp lệ = 01 điểm thi đua.
- ✓ Phạm vi áp dụng: Tất cả sản phẩm chính hãng mang thương hiệu VCC – JAPSEAL – HDBOND, bao gồm các dòng keo, vật liệu phụ trợ và phụ kiện chính hãng do VCC phân phối.
- ✓ Doanh thu xét điểm là doanh thu bán ra thực tế, có dữ liệu đối soát hợp lệ và đáp ứng điều kiện công nợ của chương trình.

2. Quy tắc xét giải

- ✓ Kết quả được xếp hạng theo tổng điểm thi đua từ cao xuống thấp sau khi kết thúc chương trình và hoàn tất đối soát.
- ✓ Nhân sự đạt điểm cao hơn được ưu tiên xét trước theo cơ cấu giải thưởng đã công bố. Trường hợp số lượng nhân sự đạt ngưỡng nhiều hơn số lượng giải của một hạng mục, các nhân sự còn lại sẽ được xét xuống hạng giải liền kề nếu đáp ứng điều kiện điểm tối thiểu.
- ✓ Trường hợp nhiều nhân sự có cùng số điểm, ưu tiên nhân sự thuộc đơn vị hoàn thành công nợ sớm hơn; nếu vẫn bằng nhau, ưu tiên người gửi dữ liệu bán hàng đầy đủ và đúng hạn hơn.

3. Lưu ý quan trọng

- ✓ Các giải thưởng bằng hiện vật như xe máy, điện thoại và vàng không quy đổi thành tiền mặt.
- ✓ Nhân sự nhận giải có trách nhiệm thực hiện các nghĩa vụ thuế, phí phát sinh theo quy định pháp luật, nếu có.
- ✓ VCC có quyền kiểm tra, đối soát và từ chối tính điểm đối với dữ liệu không trung thực, không đủ chứng từ hoặc không đáp ứng điều kiện của chương trình.

VI. QUY TRÌNH BÁO CÁO VÀ CAM KẾT BẢO MẬT

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam

Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City, Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội

Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng

Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM

Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188

0109
CÔP
CÔP
ĐU TƯ VÀ
QU
V
TINH P

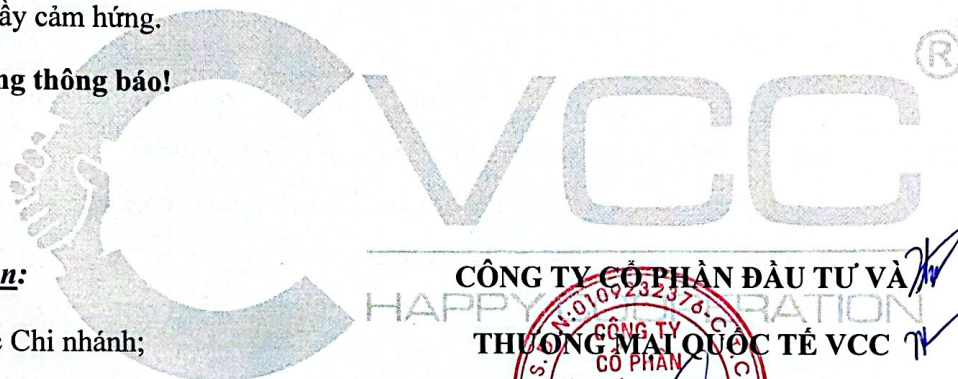
- ✓ Báo cáo định kỳ: Hằng tuần, Quý Đối tác tổng hợp doanh số bán ra theo từng nhân sự kinh doanh và gửi về VCC theo biểu mẫu quy định trước 17h00 thứ Bảy hằng tuần.
- ✓ Cập nhật tiến độ: VCC cập nhật bảng điểm thi đua định kỳ để Quý Đối tác và nhân sự tham gia chủ động theo dõi, đối chiếu và điều chỉnh kế hoạch bán hàng.
- ✓ Xử lý khiếu nại: Mọi thắc mắc hoặc khiếu nại liên quan đến điểm số cần được gửi bằng văn bản trong vòng 48 giờ kể từ thời điểm VCC công bố bảng điểm cập nhật.
- ✓ Bảo mật dữ liệu: VCC cam kết bảo mật thông tin doanh số, dữ liệu khách hàng và thông tin kinh doanh của từng Quý Đối tác; không cung cấp cho bên thứ ba nếu chưa có sự đồng ý hoặc yêu cầu hợp pháp từ cơ quan có thẩm quyền.

VCC tin rằng chương trình “Tìm kiếm Chiến binh VCC 2026” không chỉ là một cuộc thi đua doanh số, mà còn là hành trình ghi nhận bản lĩnh, tinh thần tiên phong và khát vọng chinh phục thị trường của mỗi chiến binh bán hàng. Rất mong Quý Đối tác phối hợp triển khai, lan tỏa tinh thần chương trình tới đội ngũ kinh doanh và cùng VCC tạo nên một mùa bút phá mạnh mẽ, công bằng và đầy cảm hứng.

Trân trọng thông báo!

Nơi nhận:

- Các Chi nhánh;
- Các Phòng ban;
- Lưu VP;



CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

TỔNG GIÁM ĐỐC
Nguyễn Văn Thành

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam
 Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City. Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội
 Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng
 Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM
 Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188

BIỂU MẪU ĐĂNG KÝ NHÂN VIÊN KINH DOANH

(V/V: Tham gia Chương trình "Tìm kiếm Chiến binh VCC" Toàn quốc năm 2026)

Kính gửi: CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Tên Nhà phân phối/Khách hàng:

Địa chỉ:

Mã số thuế:

Người đại diện:

Chức vụ:

Số điện thoại:

Email/Zalo nhận thông báo:

Khu vực kinh doanh đăng ký:

Thời gian tham gia chương trình: Từ 18/05/2026 đến hết 18/08/2026

I. NHÂN VIÊN KINH DOANH ĐĂNG KÝ THAM GIA

ST T	Họ và tên NVKD	Số điện thoại	Khu vực/ địa bàn phụ trách	Ngày bắt đầu tham gia	CCCD/CMND (không bắt buộc)	Chữ ký NVKD
1						

II. THÔNG TIN ĐẦU MÓI PHỤ TRÁCH GỬI DỮ LIỆU BÁN HÀNG HÀNG TUẦN

Họ và tên người phụ trách tổng hợp số liệu:

Chức vụ/Bộ phận:

Số điện thoại/Zalo:

III. XÁC NHẬN VÀ CAM KẾT CỦA NHÀ PHÂN PHỐI/KHÁCH HÀNG

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam
Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City. Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội
Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng
Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM
Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188



1. Xác nhận các nhân viên kinh doanh nêu trên thuộc hệ thống bán hàng của Nhà phân phối và được đăng ký tham gia Chương trình “Tìm kiếm Chiến binh VCC” Toàn quốc năm 2026.
2. Cam kết số liệu doanh số/sản lượng bán ra theo từng nhân viên kinh doanh là trung thực.
3. Cam kết thực hiện đúng điều kiện công nợ của chương trình; các đơn hàng phát sinh trong chương trình phải được thanh toán theo quy định trước khi xét thưởng.
4. Cam kết gửi dữ liệu bán hàng hằng tuần về VCC trước ngày 01 của tuần kế tiếp (thứ 7) để VCC cập nhật tiến độ thi đua.
5. Đồng ý để VCC sử dụng tên nhân viên, hình ảnh vinh danh và kết quả thi đua trên website/fanpage chính thức của VCC nhằm đảm bảo tính minh bạch của chương trình.
6. Chấp nhận thể lệ chương trình, nguyên tắc quy đổi điểm và phương thức xét thưởng do VCC ban hành.

ĐẠI DIỆN NHÀ PHÂN PHỐI
(Ký, ghi rõ họ tên, đóng dấu)

**PHỤ TRÁCH KINH DOANH CÔNG TY CỔ PHẦN ĐT VÀ
VCC TM QUỐC TẾ VCC**
(Ký, ghi rõ họ tên)



TỔNG GIÁM ĐỐC
Nguyễn Văn Thành

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam

Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City, Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội

Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng

Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nổi dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM

Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188

PHỤ LỤC: MẪU CẬP NHẬT DOANH SỐ THEO NHÂN VIÊN KINH DOANH

(Gửi về VCC hàng tuần để cập nhật doanh số theo tuần)

Tên NPP:

Nhân viên kinh doanh:

Số điện thoại nhân viên kinh doanh:

Thời gian: Từ ngày.../...tháng – ngày.../tháng....

STT	Mã SP	Sản phẩm bán ra	Số lượng	Doanh số bán ra (VND)	Điểm quy đổi	Ghi chú
1						
2						
3						
4						
5						
6						
.....						

Nguyên tắc tham chiếu: 1.000.000 VNĐ doanh thu sản phẩm VCC/Jap/HD bán ra được tính 01 điểm. Điểm xét thưởng căn cứ theo doanh số bán thực tế, dữ liệu thu tiền và điều kiện công nợ của chương trình.

ĐẠI DIỆN NHÀ PHÂN PHỐI

(Ký, ghi rõ họ tên, đóng dấu)

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VCC

Trụ sở chính: Tầng 05, tòa nhà Sông Hồng, đường Đỗ Mười, P. Hoàng Mai, TP. Hà Nội, Việt Nam

Showroom: B136 Tầng B1-R1, Trung Tâm Thương Mại Vincom Mega Mall Royal City, Số 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, TP. Hà Nội

Chi nhánh miền Trung: Lô 67 Khu B2-35, KĐT Phước Lý, P. An Khê, TP Đà Nẵng

Chi nhánh miền Nam: Số 24, Đường 2D nối dài, Khu dân cư Nam Hùng Vương, P. An Lạc, TP. HCM

Website: www.vccsealant.com - Email: info@vccsealant.com - Hotline: 0898831188